

ทีมงานบริหารของ IC&M

Dominique Marcu
Executive Director

Contact:
3 Raffles Place, #07-01 Bharat Building,
Singapore 048617,
Singapore
Tel : +33 (0)6 085 08173
Fax : +65 632 99699
Email : d.marcu@idealconsultancy.com

Matthew Nekvapil
Consultant

Contact:
Suite 8.01b, 8th Floor, Menara Tan&Tan,
No.207 Jalan Tun Razak
50400 Kuala Lumpur
Malaysia
Phone: +60 12 378 1777
Fax: +65 632 99699
Email: m.nekvapil@idealconsultancy.com

ความเป็นมาของเรา

Innovative Consultancy & Marketing ก่อตั้งขึ้นมาในบริษัทโดย
นาย Dominique MARCU กรรมการบริหาร ซึ่งเป็นผู้นำในการ
ให้คำปรึกษาทางธุรกิจทั่วโลก

IC&M ประกอบด้วยหน่วยธุรกิจหลายประเภทแต่ละหน่วยจะรับผิดชอบ
งานตามความชำนาญของตน (ดูหน้า 5)

สำนักงานใหญ่ของ IC&M ตั้งอยู่ที่ประเทศสิงคโปร์ และมีสาขาอยู่ที่
กรุงเทพ กัวลาลัมเปอร์ และปารีส บริษัทตั้งขึ้นมาเพื่อให้บริการด้าน
ที่ปรึกษาและด้านการตลาด รับจัดตั้งบริษัทในยุโรปและเอเชีย หรือใน
โซนอื่นๆ ก็ได้ไม่จำกัด เรายังมีลูกค้าที่มีสาขาอยู่ในสหรัฐอเมริกา
โดยทั่วไปให้บริการในเรื่องการตรวจบัญชี และขอคำปรึกษา

Danny Sukkaew
Consultant

Contact:
5/61 Plus condominium Sukhumvit 38 Phraknong,
Klongtoey, Bangkok 10110
Thailand
Phone: +66 (0)9 682 9919
Fax : +65 632 99699
Email: d.sukkaew@idealconsultancy.com

Contact us for a **free** Business Consultation

Singapore
3 Raffles Place,
#07-01 Bharat Building
Singapore 048617,
Singapore
Phone: +65 632 96440
Fax: +65 632 99699
Email: info@idealconsultancy.com

Malaysia
Suite 8.01b, 8th Floor, Menara Tan&Tan,
No.207 Jalan Tun Razak
50400 Kuala Lumpur
Malaysia
Phone: +60 12 378 1777
Fax: +65 632 99699
Email: info@idealconsultancy.com

Thailand
5/61 Plus Condominium Sukhumvit 38 Phraknong,
Klongtoey, Bangkok 10110
Thailand
Phone: +66 (0)9 682 9919
Fax: +65 632 99699
Email: info@idealconsultancy.com

France
33, rue Carnot
95430 Auvers Sur Oise
France
Phone: +33 (0)6 085 08173
Fax: +65 632 99699
Email: info@idealconsultancy.com



เหตุใดจึงรือ
ที่จะนำพา
ธุรกิจของคุณ
ให้ก้าวกระโดด



ความสำเร็จของคุณเป็นหน้าที่ของเรา

IC&M เป็นองค์กรแบบเน้นลูกค้าเป็นศูนย์กลาง ที่ให้บริการในระดับมืออาชีพ แต่ราคาไม่เกินงบของคุณ เราคอยเป็นคู่คิดให้กับลูกค้าของเราและช่วยเหลือพวกเขาในการทบทวนแผนกลยุทธ์ทางธุรกิจ ขณะที่บริษัทอื่นๆ ต่างมุ่งเน้นไปยังรายชื่อลูกค้าประจำของบริษัท เรากลับให้ความสำคัญในเรื่องความสำเร็จของคุณ เราวางแผนที่จะเข้าไปรับผิดชอบในฐานะหุ้นส่วน เพื่อช่วยออกแบบและส่งมอบกลยุทธ์ในการปรับเปลี่ยนผลกำไรทั้งในระยะสั้น และระยะยาวอย่างมีประสิทธิภาพให้กับองค์กรของคุณ

กลุ่มหุ้นส่วนที่เป็นลูกค้าของเราประกอบด้วยบรรดาผู้ประกอบการและผู้เชี่ยวชาญทางด้านการพัฒนาธุรกิจทั้งหลาย ซึ่งเป็นผู้มีความสามารถในการสร้างวิสัยทัศน์ที่กลายเป็นผลสำเร็จ เราเริ่มฟังลูกค้าในฐานะหุ้นส่วน ด้วยความรอบคอบ เพื่อทำความเข้าใจกับวิสัยทัศน์ของลูกค้าอย่างไม่ตกหล่น หลังจากนั้นเราจะทำงานร่วมกับลูกค้า โดยนำเอาเทคโนโลยีที่ล้ำหน้ามาใช้ เพื่อเน้นวิสัยทัศน์ของลูกค้าในเรื่องการพัฒนาและปรับปรุงการดำเนินงานเพื่อผลักดันให้เดินหน้าไปสู่ความสำเร็จวิเคราะห์ความท้าทายที่จะเกิดขึ้นในอนาคต..... กำหนดทิศทางของการเปลี่ยนแปลงที่ไม่หยุดนิ่งในตลาดปัจจุบัน

ให้โอกาสเราเป็นส่วนหนึ่งในความสำเร็จของคุณ

Dominique MARCU
กรรมการบริหาร



ตราสินค้าของคุณเป็นที่รู้จัก ดีกว่าของคุณแข่งหรือไม่

ในโลกที่มีการแข่งขันสูงเช่นทุกวันนี้ ผู้จัดการคนเก่งไม่สามารถปฏิเสธได้ว่าการทำประชาสัมพันธ์และการเปิดตัวบริษัทนั้นมีบทบาทสำคัญในการพัฒนาธุรกิจ

ในบรรดาบริการด้านต่างๆ ซึ่งทีมที่ปรึกษาของเราจาก IC&M Corporate Identity มีให้ อาจทำให้คุณต้องตัดสินใจ เมื่อมันสามารถส่งผลในทันทีต่อผลตอบแทนจากการลงทุน (ROI)

การที่คุณต้องรับผิดชอบงานบริหารแบบรายวัน ทำให้ไม่มีเวลาเพียงพอที่จะคิดถึงเรื่องการสร้างชื่อเสียง และภาพลักษณ์ของบริษัทให้เป็นที่รู้จัก หรือบางทีคุณอาจจะใกล้ชิดเกินไปกับความคิดเห็นจากวงใน ทำให้ไม่สามารถตัดสินใจได้ว่าชื่อบริษัทและตราสินค้าของคุณมีผลกระทบอย่างไรในตลาด

มูลค่าของบริษัทวัดได้จากภาพที่ปรากฏออกมา บริษัทที่ขาดแคลนเงินทุนอาจไม่ประสบความสำเร็จในการทำตลาด เพราะไม่สามารถทำให้บริษัทและตราสินค้าเป็นที่รู้จัก บริษัทขนาดใหญ่ตระหนักดีว่า การสร้างเอกลักษณ์ของบริษัทให้ถูกวิธีเป็นหนึ่งในกุญแจดอกสำคัญที่ทำให้ประสบความสำเร็จ ในโลกกราฟฟิคปัจจุบัน การสร้างเอกลักษณ์ของบริษัทที่ยอดเยี่ยมจะสร้างสรรค์โอกาสในการโน้มน้าวลูกค้า ประชาสัมพันธ์จริยธรรมของบริษัท ตลอดจนการสร้างเอกลักษณ์ที่แตกต่างจากผู้อื่น

ทีมที่ปรึกษาจาก IC&M Corporate Identity จะควบคุมเทคนิคทุกด้านที่เกี่ยวข้องกับแนวคิดและการธำรงรักษาเอกลักษณ์ของบริษัทให้ชัดเจน โปร่งใส และโดดเด่น ซึ่งจะช่วยเปลี่ยนมุมมองของการขยายกิจการในอนาคต และวิธีที่จะทำให้ธุรกิจของคุณเป็นที่รู้จักของลูกค้าและช่องทางการตลาด ทีมที่ปรึกษาจาก IC&M Corporate Identity นำองค์ประกอบทางนวัตกรรมเข้ามาช่วยสร้างเอกลักษณ์ของบริษัทให้เหมาะสมสำหรับองค์กร ตัวอย่างเช่น ชื่อบริษัท โลโก้ กระดาษหัวจดหมาย คำขวัญ และอื่นๆ ทีมที่ปรึกษาจาก IC&M สร้างความเชื่อมั่นว่าเอกลักษณ์ของบริษัทจะแตกต่างจากผู้อื่น ด้วยการสร้างคุณค่าผ่านทางตลาดรวมโดยใช้สื่อทุกประเภท ทีมที่ปรึกษาจาก IC&M จะวางตำแหน่งและนำเสนอบุคลิกลักษณะของบริษัทไว้ในท่ามกลางจิตใจของลูกค้า

ทีมที่ปรึกษาจาก IC&M จะออกแบบ "ชุดแพ็คเกจ" ให้กับบริษัท ซึ่งเป็นบริการจาก IC&M Corporate Identity อันประกอบด้วย การออกแบบโลโก้ การสรรสร้างนามบัตรทางธุรกิจ กระดาษหัวจดหมาย ป้ายชื่อที่อยู่ทางไปรษณีย์ และภาพโปสเตอร์ ในทุกภาษา การออกแบบเว็บไซต์แบบครบวงจร การจัดการและคุ้มครองเครื่องหมายการค้า และอื่นๆ อีกมากมาย เพื่อแสดงออกว่าคุณคือใคร ทำอะไร ทำอย่างไร และจะไปทางไหน ซึ่งมีผลทำให้การเปิดตัวของบริษัทเป็นไปในทางบวก และส่งผลดีเยี่ยมต่อยอดขาย

ทีมที่ปรึกษาจาก IC&M Corporate Identity จะทำการวิเคราะห์ภาพลักษณ์ของบริษัทของคุณด้วยมุมมองที่ทันสมัย

โปรดเชื่อมั่นในการปรับเปลี่ยนเอกลักษณ์บริษัทของคุณโดย IC&M ที่มอบให้แต่วิธีการแก้ปัญหาที่ได้ผลและไม่แพงดังที่คุณคาดหวัง ซึ่งจะช่วยเปลี่ยนมุมมองของบริษัทคุณอย่างที่ไม่เคยมีมาก่อน ภาพลักษณ์ของบริษัทคุณมีความสำคัญในการก้าวสู่การเปิดตัวที่ประทับใจ และเป็นที่รู้จักกันทั้งผู้ที่เข้ามาเป็นลูกค้า และกลุ่มเป้าหมาย ไม่เพียงเท่านั้น ยังรวมถึงผู้ที่จะเข้ามาเป็นหุ้นส่วนบริษัท เช่น นายธนาคาร ผู้จัดการสินค้า และอื่นๆ ส่วนผลกระทบภายในบริษัทของคุณก็มากมาย พนักงานของคุณจะมีความภาคภูมิใจในการซึ้งของธุรกิจคุณ ส่งผลให้ประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น และกำไรมากขึ้น



ประโยชน์ที่จะได้รับจาก IC&M Consulting

ประโยชน์ที่ได้มีมากกว่าเนื้อที่ที่มีอยู่ ณ ที่นี้ จึงขอยกตัวอย่างมาเพียงเล็กน้อย ดังนี้

- การวิเคราะห์องค์กรของคุณด้วยความอิสระ เพื่อกำหนดจุดอ่อนและจุดแข็งขององค์กร
- การวิเคราะห์โอกาสและอุปสรรคในตลาด
- สร้างวิสัยทัศน์ในระดับนานาชาติให้กับองค์กรของคุณ
- ปรับกลยุทธ์ของคุณไปในทิศทางที่มีประสิทธิภาพ
- จัดสรรการใช้ทรัพยากรที่ขาดแคลนให้มีประสิทธิภาพกว่าเดิม ส่งผลให้ต้นทุนโดยรวมลดลง
- ได้รับชัยชนะในการแข่งขันจากการใช้จุดเด่น
- ให้บริการลูกค้าได้ดีขึ้นด้วยการสร้างมูลค่าเพิ่ม พร้อมทั้งจัดงานประเภทไม่มีมูลค่าเพิ่มที่ไม่จำเป็นออกไป
- อำนวยความสะดวกในการทำงานร่วมกันระหว่างฝ่าย/แผนก/โรงงาน
- พนักงานได้รับการกระตุ้นใหม่กำลังใจในการทำงานมากขึ้น
- โครงการสามารถแล้วเสร็จตรงกำหนดเวลา
- ขยายขอบเขตของกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย และบ่งชี้ตลาดใหม่
- การสร้างความแตกต่างในตัวสินค้าของคุณให้ไม่เหมือนกับคู่แข่งรายอื่นๆ
- สร้างบรรยากาศที่ดีเพื่อดึงดูดนักลงทุน / หุ่นส่วนที่มีศักยภาพ
- อื่นๆ...

บริการด้านการตลาดของเรา

นอกเหนือไปจากกิจกรรมการให้คำปรึกษาแล้ว IC&M ยังเสนอบริการระดับเฟิร์สคลาส ให้กับบรรดาบริษัทที่ต้องการสำรวจและทดสอบตลาดใหม่ในต่างประเทศในราคาที่ไม่เกินงบประมาณของคุณ และมีความเสี่ยงต่ำ

โดยมากเรามีความชำนาญเป็นพิเศษสำหรับประเทศในยุโรปและเอเชีย แต่ก็ไม่จำกัดสำหรับที่อื่นๆ ทีมที่ปรึกษาจาก IC&M สามารถช่วยบริษัทที่ประสงค์อยากจะทำตลาดดูว่าสินค้าหรือบริการของเขาสามารถขายในตลาดต่างประเทศทั่วโลกได้หรือไม่

- ค้นหาคู่สัญญา หุ่นส่วน เงินลงทุน หรือ กำลังการผลิต
- ช่วยเหลือในฐานะเจ้าบ้านให้กับบริษัทของคุณในการเปิดตัวในตลาดท้องถิ่น
- จัดหาบริการที่เกี่ยวข้องกันทั้งหมด เช่น บริการทางด้านกฎหมาย เครื่องหมายการค้าและการคุ้มครองทางสิทธิบัตรในตลาดต่างประเทศ บริการทำบัญชีในสำนักงาน การคัดเลือกและเกณฑ์แรงงาน ...
- เปิดตัวยี่ห้อและสินค้าของคุณในตลาดใหม่

ทั้งหมดนี้คือตัวอย่างเพียงเล็กน้อยของบริการด้านต่างๆ ซึ่ง IC&M Marketing Consultants สามารถทำให้คุณ หากคุณมีความคิดริเริ่มในการทำโครงการต่างๆ โปรดติดต่อเราเพื่อขอนัดพบและปรึกษาฟรี แล้วเราจะรีบแจ้งให้คุณทราบอย่างรวดเร็วถึงความเป็นไปได้ และขั้นตอนในการดำเนินงานต่อไป เราจะรับผิดชอบดูแลแทนคุณในทุกๆ เรื่อง ขณะที่คุณคอยทุ่มเทให้กับการดำเนินงานประจำวันของคุณ

เน้นลูกค้าเป็นศูนย์กลาง

นี่เป็นคำขวัญและหลักพื้นฐานในนโยบายเพื่อการพัฒนาของเรา ไม่มีสิ่งใดที่จะสำคัญและมีค่ามากไปกว่าลูกค้าของเรา คุณก็เป็นหนึ่งในผู้ร่วมสร้างความสำเร็จและชื่อเสียงของเรา

เรายึดมั่นในจริยธรรมอันดีงามด้วยความมั่นคง โดยนำเสนอแต่บริการและคำแนะนำที่ดีที่สุดให้กับคุณ ด้วยประสบการณ์การทำธุรกิจในระดับนานาชาติที่ยาวนานถึง 30 ปีกับบรรดาบริษัทและธุรกิจขนาดเล็กต่างๆ ทำให้เราสามารถรวบรวมวิธีการแก้ปัญหาทางธุรกิจที่เหมาะสมกับความต้องการของคุณ

คุณต้องการขยายธุรกิจของคุณในเอเชีย หรือ ในยุโรป

IC&M เป็นองค์กรที่สร้างขึ้นมามีจุดมุ่งหมายเพื่อช่วยเหลือเหล่าบริษัทที่ประสงค์จะขยายธุรกิจของตนเองไปสู่ตลาดต่างประเทศ

IC&M มีความรอบรู้ในข้อมูลข่าวสารด้านเศรษฐกิจและประสบการณ์เฉพาะด้านครอบคลุมกลุ่มประเทศทั้งในทวีปยุโรปและเอเชีย จากบรรดานักวิเคราะห์อิสระและเครือข่ายพนักงานและผู้สื่อข่าวที่กระจายอยู่ในทั้งสองทวีป

เราสามารถสร้างกลยุทธ์ที่จะช่วยให้คุณหาลูกค้าได้ในต่างประเทศ หรือหาหุ้นส่วน ตลอดจนการเปิดสาขา เราจะช่วยเหลือและสนับสนุนให้คุณสามารถบรรลุในสิ่งที่คุณคาดหวัง รวมทั้งเป้าหมายที่วางไว้

เหตุผลที่คุณควรเลือกใช้บริการของ IC&M

IC&M มีฐานะเป็นนักวิเคราะห์อิสระที่คอยให้บริการคุณ เรามีประสบการณ์และสามารถให้ผลตอบแทนที่คุ้มค่าการลงทุน ไม่ว่าองค์กรธุรกิจของคุณจะมีขนาดใหญ่หรือเล็กก็ตาม ทีมที่ปรึกษาของ IC&M จะให้บริการที่เหมาะสมเพื่อสนองความต้องการของคุณ และเพิ่มขีดความสามารถให้กับทรัพยากรของคุณ

ผู้จัดการของคุณอาจสนิทกับคุณมากเกินไปที่จะให้วิสัยทัศน์ของธุรกิจที่เขาดำเนินการอยู่ได้อย่างอิสระและชัดเจน หรือเขาอาจยุ่งอยู่กับการจัดการแบบวันต่อวัน

นักวิเคราะห์อิสระของเราจะชี้ให้คุณเห็นถึงจุดแข็งและจุดอ่อนในองค์กรธุรกิจของคุณ และช่วยจัดหาแนวทางการแก้ปัญหาในทุกเรื่องราว

เราไม่ละเลยในเรื่อง วิสัยทัศน์เชิงกลยุทธ์ การดำเนินงานทางธุรกิจ การตลาด การสร้างเอกลักษณ์ขององค์กร และอื่นๆ เราจะส่งมอบวิธีการแก้ปัญหาทางธุรกิจตามแนวโลกาภิวัตน์ เพื่อช่วยให้ธุรกิจของคุณดำเนินไปได้ดีกว่าเดิม และทำให้ตราสินค้าของคุณได้รับความเชื่อถือเป็นอย่างดีจากบรรดากลุ่มเป้าหมาย ลูกค้าและผู้จัดหาสินค้า



วิสัยทัศน์ของ IC&M

วิสัยทัศน์ระดับนานาชาติในเรื่องการจัดการความสัมพันธ์ของลูกค้า หรือ CRM ที่ได้รับการสั่งสมขึ้นมาจากประสบการณ์ในธุรกิจตั้งแต่กิจการขนาดเล็กไปจนถึงบริษัทขนาดใหญ่มากกว่าหนึ่งทศวรรษ

ความต้องการของลูกค้าเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว การแข่งขันกันในตลาดส่งผลให้บรรดาบริษัทต่างๆ ต้องปรับตัวกัน การคิดทบทวนสถานการณ์ที่เป็นอยู่ของความเปลี่ยนแปลงทางธุรกิจในปัจจุบันจะช่วยสร้างตัวแบบใหม่ซึ่งสามารถเอาชนะต่อความท้าทายที่รุนแรงในอนาคตเพื่อความอยู่รอดได้ ธุรกิจที่ประสบความสำเร็จในปัจจุบันต้องรักษาฝีเท้าไวสำหรับอนาคต

วิธีการแก้ปัญหาทางธุรกิจของ IC&M รับคำปรึกษาทางธุรกิจโดยไม่พลาดในเรื่องนวัตกรรม

IC&M เป็นผู้ให้คำปรึกษาที่ต่างจากบริษัทที่ปรึกษาอื่นๆ ในแง่การเข้าร่วมทำงานกันเป็นทีมกับลูกค้าโดยคำนึงถึงการนำพาบริษัทก้าวขึ้นสู่อีกระดับของการพัฒนา เรารู้สึกผูกพันอย่างเต็มตัวตั้งแต่วันที่เรได้เริ่มงานในโครงการพัฒนาธุรกิจของคุณ และไม่เคยคิดทวงหนี้ในการให้คำแนะนำที่เหมาะสม หรือ วิธีการแก้ปัญหาทางธุรกิจที่สมบูรณแบบแก่คุณ

ที่ปรึกษาจาก IC&M จะช่วยให้คุณสร้างความก้าวหน้า และทะลวงเพดานที่ปิดกั้นความสำเร็จของบริษัทคุณ ที่ปรึกษาจาก IC&M ต่างมีประสบการณ์กว้างไกลและรากฐานอันแข็งแกร่งที่ได้มาจากการบริหารโครงการในธุรกิจและอุตสาหกรรมประเภทต่างๆ มานานกว่าทศวรรษ เรานำเสนอวิธีการแก้ปัญหาทางธุรกิจที่เป็นนวัตกรรมซึ่งผ่านการพิสูจน์มาแล้วว่าได้ผล เพื่อนำบริษัทของคุณก้าวไปสู่การพัฒนาในอีกระดับหนึ่ง

คุณและเราจะร่วมกันกำหนดแผนซึ่งสอดคล้องกับวิสัยทัศน์ขององค์กร และก้าวไปให้ไกลเกินกว่าที่คุณคาดการณ์ไว้เมื่อตอนเริ่มต้น โดยในขั้นแรกเราจะนัดประชุมกันเพื่อหารือทางธุรกิจอย่างอิสระ แล้วทำการวิเคราะห์สถานการณ์ปัจจุบันของธุรกิจของคุณอย่างละเอียดถี่ถ้วน ถัดจากนั้นเราจะเสนอการเปลี่ยนแปลงเชิงกลยุทธ์ที่ช่วยทำลายอุปสรรคกีดขวางและนำพาธุรกิจของคุณไปสู่ระดับที่เหนือกว่า ดำเนินธุรกิจใหม่ ปรับเพิ่มรายได้จากการลงทุน (ROI) เสาะหาวิธีการแก้ปัญหาทางธุรกิจที่เป็นนวัตกรรมด้านการพัฒนาและการเงิน สิ่งเหล่านี้คือบางส่วนของบริการที่เรานำเสนอให้กับคุณ

เรามีลูกค้าทั้งในยุโรป เอเชีย และสหรัฐอเมริกา ทำให้คุณได้รับประโยชน์จากประสบการณ์ในระดับนานาชาติของเรา เราจะขยายวิสัยทัศน์ของคุณ และนำเอาแนวคิดและไอเดียใหม่ๆ ทางธุรกิจมาใช้เพื่อสร้างผลกำไรให้กับองค์กรของคุณ

เหตุใดจึงรื้อ ที่จะนำพาธุรกิจของคุณ ให้ก้าวกระโดด

หากคำตอบของคุณคือ ใช่ เป็นจำนวนหนึ่งข้อ หรือ มากกว่า ในการตอบคำถามต่อไปนี้ นั่นอาจหมายความว่าคุณควรติดต่อกับ IC&M เพื่อขอคำปรึกษาทางธุรกิจอย่างอิสระ

- วิสัยทัศน์เชิงกลยุทธ์ของบริษัทยังใช้ได้อยู่หรือไม่
- ต้องการความคิดเห็นที่เป็นกลางแบบใหม่ เพื่อปรับปรุงบริษัทให้ก้าวหน้าและขยายตัวหรือไม่
- ชื่อเสียงของบริษัทเป็นที่รู้จักกันดีหรือไม่
- จุดเด่นของบริษัทมีมากเท่าที่คิดไว้หรือไม่
- ทำอย่างไรจึงจะสามารถหาลูกค้าและตลาดใหม่ๆ ได้โดยไม่ต้องลงทุนสูง

เลือกกลยุทธ์แจ ที่ถูกต้องสู่ความสำเร็จ

บริการในด้านต่างๆ จาก IC&M



กลยุทธ์ที่เหมาะสมช่วยให้คุณสามารถปรับเปลี่ยนตำแหน่งในการแข่งขันที่อยู่บนพื้นฐานความเป็นจริง และตัวแบบในการสร้างรายได้ และวิธีการแก้ปัญหาทางธุรกิจที่มีความยืดหยุ่น ทำงานร่วมกับลูกค้าในฐานะหุ้นส่วนเพื่อระบุปัญหาที่เกิดขึ้นในปัจจุบัน อันเป็นแนวทางไปสู่การค้นพบวิธีการแก้ปัญหาทางธุรกิจที่เหมาะสมและสามารถนำไปปฏิบัติได้ แผนเชิงกลยุทธ์ที่ถูกกำหนดมาเป็นอย่างดีจะเป็นแนวทางให้ลูกค้าสามารถนำเอาวิสัยทัศน์ไปสู่การปฏิบัติ และเพิ่มพูนผลกำไร โดยมีค่า ROI ที่สูงขึ้น ส่งผลให้มูลค่าในสัดส่วนผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้นตามไปด้วย



บริษัทที่กำลังเติบโตและแข่งขันกันอย่างรุนแรง จำต้องถูกบังคับให้เดินเข้าไปให้เร็วกว่าเดิมด้วยการเพิ่มประสิทธิภาพเพื่อการลดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน IC&M Operation Consulting สามารถช่วยปรับปรุงองค์กรของคุณ และเพิ่มความคล่องตัวให้กับกระบวนการผลิตของคุณได้อย่างรวดเร็วจนแทบไม่น่าเชื่อ



ต้องขอบคุณในประสบการณ์อันยาวนานกว่าทศวรรษที่ช่วยให้ทีมที่ปรึกษาของ IC&M สามารถขยายประเภทของธุรกิจออกไปได้อย่างกว้างขวาง ซึ่งช่วยให้เราสามารถมอบเทคนิคต่างๆ ทางการตลาดที่ทันสมัยที่สุดให้คุณ เราช่วยกันคุณให้ออกห่างจากตลาดที่ไม่ได้มาตรฐาน และคอยจัดหาวิธีการแก้ปัญหาทางการตลาดที่ดีที่สุดให้คุณตามกลางสิ่งแวดลอมที่มีการแข่งขันกันสูงในปัจจุบัน



ทักษะเชิงสร้างสรรค์และการสื่อสารที่โดดเด่นจะช่วยให้ลูกค้าสามารถรับรู้ถึงคุณค่าที่มีอยู่ในข้อเสนอของคุณและเจตนาที่แฝงไว้

นักวิเคราะห์ด้านการสื่อสารและกราฟฟิคดีไซน์เนอร์จาก IC&M จะใช้ความคิดเชิงสร้างสรรค์ค้นตาลแนวคิดใหม่ขึ้นมา เราจะช่วยปรับปรุงศักยภาพทางการตลาดในความคิดของคุณ และในทุกแง่มุมของโครงการของคุณด้วยวิธีการแก้ปัญหาทางธุรกิจที่ชาญฉลาด การปฏิบัติตามแผนและการประเมินผลจะนำคุณไปสู่ความสำเร็จ



IC&M เป็นผู้นำทางด้านเทคนิคและหลักในการวิเคราะห์อุตสาหกรรมในสถานการณ์ที่เป็นจริง ยิ่งไปกว่านั้น IC&M Industrial Consulting ยังทำการรวบรวมเพื่อกำหนดวิสัยทัศน์ พันธกิจ เป้าหมาย และวัตถุประสงค์ขององค์กร เพื่อส่งเสริมการใช้เทคโนโลยีผ่านขบวนการผลิต และการสนับสนุนทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศที่เกี่ยวข้องของตลอดจนด้านลอจิสติกส์



IC&M Finance Consultants เป็นที่รู้จักกันดีว่ามีความสำคัญสำหรับบรรดา CEOs และ CFOs ซึ่งรับผิดชอบต่อสถานการณ์ที่เปลี่ยนแปลงและท้าทาย ที่ปรึกษาด้านการเงินจาก IC&M ผู้ซึ่งมีคำตอบที่ไม่หยุดนิ่ง คำแนะนำที่เชื่อถือได้ และความสัมพันธ์ทางการเงินที่เข้มแข็ง จะช่วยให้คุณสามารถพัฒนาธุรกิจไปพร้อมกับ การดูแลกำกับทรัพยากรการเงินทางกลยุทธ์



IC&M Services จัดให้บริการในเรื่องทรัพยากรเสริมเพื่อรับมือปัญหาจากการเปลี่ยนแปลงที่อาจเกิดขึ้นในองค์กรของคุณ เช่น ด้านทรัพยากรมนุษย์ การจัดฝึกอบรม การพัฒนาบุคลากร อี-เลิร์นนิ่ง ซึ่งจะช่วยให้คุณสามารถบริหารพนักงานให้มีส่วนร่วมในกลยุทธ์ใหม่ได้